
Beschaffung

Ausgangslage:

Unserem Kunden, einem mittelständischen Unternehmen im Bereich Anlagenbau, ist ein Zulieferer für ein Elektrogerät, das spezifisch für diesen Kunden gebaut wurde, ausgefallen.

Eine zweite Beschaffungsquelle gab es nicht. Die Entwicklung und somit auch die gesamte Dokumentation befanden sich beim Zulieferer, von dem man nach dessen Ausfall keine Informationen mehr bekommen konnte.

Unser Vorschlag:

Start eines Reengineering Prozesses auf Basis eines Referenzmusters und gleichzeitig eine Überarbeitung des Anforderungsprofils für das Produkt.

Parallel der Kick off zur Suche eines geeigneten Lieferanten in Europa, China und Südostasien.

Die Umsetzung:

Technische Neuentwicklung eines langlebigen Elektrogerätes (mit geforderter Herstellergarantie von mind. 10 Jahren).

Parallel Auswahl von 2 Lieferanten auf Basis eines umfassenden Screenings.

Produktion eines Prototyps mit einem Hersteller und nachfolgend qualitative sowie produktionstechnische Optimierung.

Anschließend Bau einer Pilotserie, die umfassenden Tests beim Kunden, beim Hersteller sowie einem unabhängigen Prüfinstitut unterzogen wurden.

Implementierung des, vom Kunden geforderten Qualitätsmanagementsystems und Produktion einer 5stelligen Stückzahl pro Jahr.

Zusatzleistungen von abaco:

Abwicklung der gesamten Logistik vom Werk in China bis ins Lager des Kunden.

Brückenfinanzierung zwischen Kunden und Hersteller um finanzielle Risiken, die der Kunde nicht einschätzen kann, zu minimieren.

Absicherung durch eine global gültige Haftpflichtversicherung.